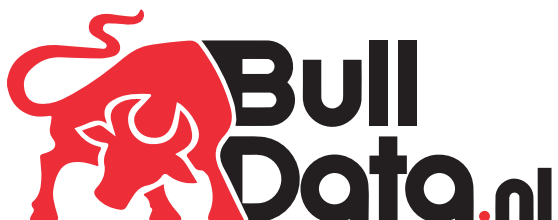




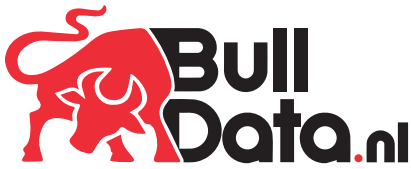
JE IDEALE BEZOEKERS - KLANT WORKSHEET

Stap de wereld in
met een website
die jouw unieke
waarde weergeeft.



M'n ideale bezoekers/klant - Worksheet

Vragen	Antwoorden
1. Wie wil jij helpen?	- Beroepsgroep/branche - Interesses - Doelen
2. Waar wil je ze mee helpen?	- Welke problemen - Welke behoeften - Welke wensen
3. Welk resultaat bied jij?	- Feitelijk / materiaal - Emotioneel - Financieel
4. Waarom wil jij deze mensen helpen?	- Passie - Jouw verhaal - Jouw wens
5. Waarom ben jij geschikt dit aan te bieden?	- Ervaring - Expertise - Unieke kijk
6. Waar wil jij je bezoekers naartoe brengen?	- Missie
Vul nu de volgende samenvatting in aan de hand van antwoorden die je hierboven hebt gegeven, Ik help(1)..... met(2)..... door(3)..... Ik geloof dat(4)..... en ik bied(5)..... zodat(6).....	



Eigen aantekeningen

[illegible]

BEN JE KLAAR OM DE VOLGENDE STAP MET JE BEDRIJF TE ZETTEN?

Heb jij inzicht in jouw ideale klant? Om zo de juiste mensen aan te trekken die gebaat zijn bij jouw producten of diensten?

Dan is het 'All-in Masterplan' misschien voor jou interessant.

DOE NU EEN AANVRAAG VOOR EEN 1-OP-1 GESPREK MET ONZE EXPERTS.

100% gratis en geheel vrijblijvend.

Simpelweg om te zien of ons master programma de juiste keuze is om jouw bedrijf verder te laten groeien